



Training

Word sterk in elk gesprek

Samenwerken is vooral goed afstemmen. Alleen als je **met elkaar in gesprek gaat**, weet je waar je collega's mee bezig zijn, waar ze tegenaan lopen en wat ze van jou nodig hebben om hun werk goed en met plezier te kunnen doen.

En dat gesprek... begint bij jezelf! Doen wat je zegt en zeggen wat je doet, is daarvan de basis. Als je hier bewust aan werkt, groeit het onderling vertrouwen en dat werkt positief door op jullie samenwerking en het resultaat.

En het mooie is, dat kan iedereen leren. Om te bepalen wat jouw belangrijkste leerdoelen zijn, start je met een persoonlijk intakegesprek met een van onze gesprekshelpers.

Wat kun je na deze training?

In de tweedaagse training 'Word sterk in elk gesprek' gaan we in op de beginselen van uitspreken, bespreken, afspreken en aanspreken. Want om samen een klus te klaren is het belangrijk:

- dat jij en je collega's je **uitspreken**;
- dat jullie zaken samen kunnen **bespreken**;
- dat jullie **afspraken** maken;
- en ook dat jullie elkaar **aanspreken**, mocht de uitkomst toch een keer tegenvallen.

Zo bouw je aan een groeiend vertrouwen en aan een klimaat waarin steeds meer bespreekbaar wordt.

”

Een van mijn teamleden sprak zich direct duidelijker uit en dat vond ik verrassend en geweldig. Daardoor ging ik op een andere manier luisteren en zat ik ook bewuster in het gesprek.

Gerard Baars (Manager Finance & Control - FNWI-Radboud Universiteit)

Je leert:

- hoe je je **doeltreffend** uitspreekt op een manier die bij jou past;
- hoe je je punt bespreekt op een **gelijkwaardige** manier, ongeacht eventuele verschillen in (hiërarchische) positie. En hoe je duidelijk bent over verwachtingen en doorvraagt als zaken nog niet duidelijk genoeg zijn;
- waar een **goede afspraak aan moet voldoen** (en waar het eigenlijk altijd misgaat). Je leert signalen herkennen die iets zeggen over de kans dat aan jullie afspraak ook wordt nagekomen;
- hoe je iemand **aanspreekt** als je onverhoopt toch niet tevreden bent over het proces of het resultaat.

Onze trainingen zijn interactief en bieden volop ruimte om te oefenen met situaties uit jouw eigen praktijk. Daar leer je tenslotte het meeste van.

Voor wie

Deze training is voor iedereen die:

- zich er wel eens op betrappt een belangrijk punt toch maar niet te maken;
- wil leren om tijdens een gesprek open te blijven luisteren. Of om regie te houden op een punt dat belangrijk is;
- besluiten wil nemen die 'gedragen' worden door collega's;
- afspraken concreter wil maken;
- moeite heeft om een ander aan te spreken, maar dit toch op een constructieve manier zou willen doen.

Kortom, voor iedereen die voelt dat er **tijd verloren** gaat aan **ineffectieve** gesprekken en vergaderingen en wie daarbij **kritisch** naar zichzelf wil kijken.

Praktisch

Aantal deelnemers

8-10

Locatie

De training is in [Woudschoten](#),
Woudenbergsesweg 54 in Zeist.
Parkeren is gratis.

Data

Kijk [op onze website](#) voor de actuele data waarop de training wordt gegeven.

Prijs

Prijs € 1290,-, excl btw, incl koffie, thee en een heerlijke lunch.

Inschrijven

Schrijf je nu in via het inschrijfformulier op onze [website](#).

Informatie

Wil je eerst meer informatie? Dat kan natuurlijk ook! [Bel of mail](#) ons met je vraag.

Trainers

De training 'Sterk in elk gesprek' wordt gegeven door twee trainers. Voor deze training zijn inzetbaar:



ELISA SALENTIJN Geen gesprek zo pittig of Elisa heeft het wel eens gevoerd. Met haar achtergrond en ruime ervaring in verschillende organisaties weet Elisa als geen ander hoe je tot resultaten komt. Met oog voor wat jij nodig hebt daagt ze je uit om te zeggen wat voor jou belangrijk is, op een manier die past bij jou en jouw situatie.



MASCHA WEIJERS Met meer dan 25 jaar ervaring in allerlei branches kent Mascha de dynamiek van organisaties en weet ze wat mensen beweegt. Ze stimuleert werkgevers en medewerkers om sterk te worden in elk gesprek. Want als je goed met elkaar kunt praten, kom je sneller te resultaat en werk je met meer plezier.



**RECHT
DOOR
ZEE**



TIP: Wil je extra verdieping voor je begint? Lees dan 'De snelheid van vertrouwen' ('The speed of trust') van Stephen M.R. Covey.